

ICES BTP renoue avec la croissance et se développe



Guillaume et Gérard Aubanel, père et fils, ont relancé avec succès, leur ancienne activité de bureau d'études. / PHOTO GVL

C'est l'histoire d'un patron qui cède sa société à un plus grand groupe, espérant la voir grandir et prospérer et qui, quelques années plus tard, décide de relancer son activité pour lui redonner vie...

Ingénieur de formation, Gérard Aubanel, ancien adjoint à la Circulation de Robert Vigouroux, tient les rênes du bureau d'études marseillais Setor pendant 31 ans. 65 salariés, un chiffre d'affaires confortable de 8 M€ par an et six implantations sur le pourtour méditerranéen, la société est rachetée en 2010 par le groupe canadien SNC Lavalin. "On cède une société en toute confiance, avec reprise intégrale des salariés, explique ce patron de 72 ans, et deux ans, plus tard, divers événements conduisent ce groupe à se séparer des activités de BET."

Et d'ajouter: "On a été piqués au vif, et pourquoi ne pas relancer ce que l'on faisait. Avec mon fils Guillaume, qui avait intégré l'entreprise en 2007 comme directeur administratif, après un parcours bancaire, nous décidons de recréer une structure axée sur le béton armé." Ainsi ICES-BTP (Ingénierie de construction et d'exécution structures) voit le jour en janvier 2014. "C'est alors que feu mon bureau, allait renaître de ses cendres, poursuit l'ancien élu. L'ingénierie de proximité privée était relancée. Nous avons décidé de travailler différemment. Jérôme Delpert, ingénieur de formation est devenu

"Nous réalisons 25 000 m² de plans par mois."

GÉRARD AUBANEL

notre associé. Nous avons deux entités, une à Marseille, l'autre à Toulouse. C'est une start-up que l'on a lancée. On a démarré de zéro, en apportant notre expérience technique, le financement et le relationnel."

ICES c'est aujourd'hui 14 collaborateurs avec 2 implantations à Marseille et Toulouse, un chiffre d'affaires de 1,8 M€ HT et de très belles réalisations telles l'îlot Allard et la clinique du stade à Marseille ou encore le stade de Toulouse. "Nous réalisons 60% du CA avec les majors du BTP et 40% avec les PME, promoteurs et maîtres d'ouvrage de la région. 80% de notre activité, ce sont des études d'exécution. Ce sont en fait des plans très précis qui seront utilisés par les maîtres d'œuvre pour conduire les travaux. Nous sommes sur un palier, c'est lié au contexte. Nous avons une dizaine de dossiers en attente pour des questions de recours. Nous avons intégré le BIM pour répondre à la demande."

ICES-BTP lorgne sur Montpellier pour se développer avec la possible ouverture d'un bureau d'études mais aussi sur le Var et la Côte d'Azur.

Geneviève VAN LEDE